

1С:ERP УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2

на платформе 1С:Предприятие 8.3

1С:ERP



**Эффективное инновационное решение
для крупного и среднего бизнеса**

1С:ERP УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2



Комплексный подход к управлению бизнесом
Международные методики и отечественная практика
Поддержка «облачных» технологий и работа
на мобильных устройствах

«1С:ERP Управление предприятием 2» (1С:ERP) – инновационное и эффективное решение для построения комплексных информационных систем управления деятельностью многопрофильных предприятий, в том числе с технически сложным многопередельным производством. Этот продукт позволяет автоматизировать основные бизнес-процессы, контролировать ключевые показатели деятельности, организовать взаимодействие и координировать деятельность служб и подразделений предприятия.

Ключевые преимущества флагманского решения «1С:ERP Управление предприятием 2»:

- **широкие функциональные возможности** на уровне ERP-систем международного класса;
- гибкая и производительная современная **платформа «1С:Предприятие 8.3»**, поддерживающая работу через Интернет, в том числе «облачные» технологии и работу на мобильных устройствах;
- наличие большого количества специализированных решений, расширяющих возможности системы (**PDM, EAM, PMO, ITIL, CRM, MDM, WMS, TMS, BSC, ECM, CPM, ESB, GIS** и др.);
- **широкая сеть партнеров** с многолетним опытом внедрения ERP-систем;
- **невысокая стоимость владения** и возможность получения существенного экономического эффекта с ростом производительности труда и быстрым возвратом инвестиций.



Решение «1С:ERP» разработано с учетом лучших мировых и отечественных практик автоматизации крупного и среднего бизнеса. «1С:ERP» регулярно дополняется функциональными возможностями с учетом актуальных потребностей бизнеса и требований законодательства.

С 2014 года пользователями «1С:ERP» стали более 2900 предприятий.

С.Ю. Тюлькина, генеральный директор, компания «Химпром»:

«В результате запуска в промышленную эксплуатацию получена информационная система, построенная в соответствии с мировым стандартом ERP, обеспечивающая автоматизацию текущих бизнес-процессов на предприятии, а также способная удовлетворять требования компании в будущем – при корректировке имеющихся или возникновении новых бизнес-процессов».

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ

Планирование и контроллинг
Автоматизация основных бизнес-процессов
Поддержка принятия управленческих решений



Решение «1C:ERP Управление предприятием 2» позволяет построить комплексную информационную систему управления предприятием, обеспечивающую своевременное принятие управленческих решений, прозрачность бизнес-процессов и оценку эффективности деятельности предприятия, отдельных подразделений и персонала.

Экономический эффект от внедрения ERP-решений на платформе «1C:Предприятие 8»		
	Показатель эффективности	Среднее значение
Запасы и производство	Снижение объемов материальных запасов	24%
	Сокращение расходов на материальные ресурсы	17%
	Снижение производственных издержек	16%
	Снижение себестоимости выпускаемой продукции	9%
	Увеличение объема выпускаемой продукции	36%
	Рост производительности труда в производстве	33%
Оборотные средства	Рост оборачиваемости складских запасов	28%
	Сокращение дебиторской задолженности	22%
Эффективность и оперативность	Ускорение обработки заказов	75%
	Сокращение сроков исполнения заказов	26%
	Сокращение операционных и административных расходов	17%
	Рост прибыли	14%
Трудозатраты и отчетность	Сокращение трудозатрат в различных подразделениях	29%
	Ускорение получения управленческой отчетности	в 2,9 раза
	Ускорение подготовки регламентированной отчетности	в 2,8 раза

Данные на 2018 г. по 136 опубликованным проектам внедрения с экономическими показателями, подтвержденными клиентами

Развитие и инновации в «1C:ERP»:

- Новая **подсистема управления производством** обеспечивает управление по межцеховым переходам и на операционном уровне, оперативную диспетчеризацию, управление по «узким местам», управление загрузкой оборудования.
- Подсистема организации ремонтов** позволяет вести учет объектов ремонта, регистрировать наработку, контролировать выполнение текущих и внеплановых ремонтов.
- Система учета затрат и расчета себестоимости** обеспечивает детализацию до состава исходных затрат, наглядность и контроль обоснованности расчета.
- Подсистема управления финансами** позволяет вести учет в разрезе направлений деятельности, использовать гибкие правила распределения затрат. **Функциональность казначейства** позволяет эффективно управлять денежными средствами.
- Усовершенствованные механизмы и инструменты бюджетирования** используют табличную модель бюджетирования, позволяют эффективно и наглядно управлять бюджетным процессом с использованием диаграммы Ганта.
- Подсистемы для автоматизации торгово-складской деятельности обеспечивают **эффективное управление процессом продаж**, позволяют использовать мобильные рабочие места работников складов и торговых представителей.
- Управление взаимоотношениями с клиентами** позволяет оценивать результаты маркетинговых акций, отслеживать стадии сделок с клиентами, формировать воронку продаж и анализировать эффективность работы персонала.
- Подсистема **управления закупками** включает специализированные рабочие места, позволяющие в соответствии с правилами обеспечения автоматически рассчитать потребность в закупке ТМЦ.
- В рамках функционала **регламентированного учета** обеспечивается отражение хозяйственных операций для групп финансового учета, возможность вести учет в разрезе обособленных подразделений (филиалов) предприятия, автоматическая поддержка учета «сложного» НДС без дополнительных настроек.
- Функционал **управления персоналом и расчета заработной платы** позволяет осуществлять ведение кадрового учета, необходимое крупным производственным предприятиям, производить расчет зарплаты по данным выработки.
- Подсистема **международного финансового учета (МСФО)** позволяет вести учет и составлять отчетность, используя различные способы подготовки отчетности, комбинируя данные РСБУ, оперативного учета и параллельного учета.
- Функциональная модель конфигурации и решений, расширяющих ее возможности, публикуется в нотации IDEF0 в «1C:Система проектирования прикладных решений» (СППР), что позволяет облегчить процесс проектирования, внедрения и сопровождения информационной системы предприятия.

О.И. Костромин, генеральный директор, компания «Конус ЛТД»:

«С внедрением программного продукта руководство предприятия получило широкие возможности анализа, планирования и гибкого управления ресурсами компании для повышения ее конкурентоспособности. Повысилась эффективность ежедневной работы руководителей подразделений, сотрудников, непосредственно занимающихся операционной деятельностью по своим направлениям».

МОНИТОРИНГ И АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

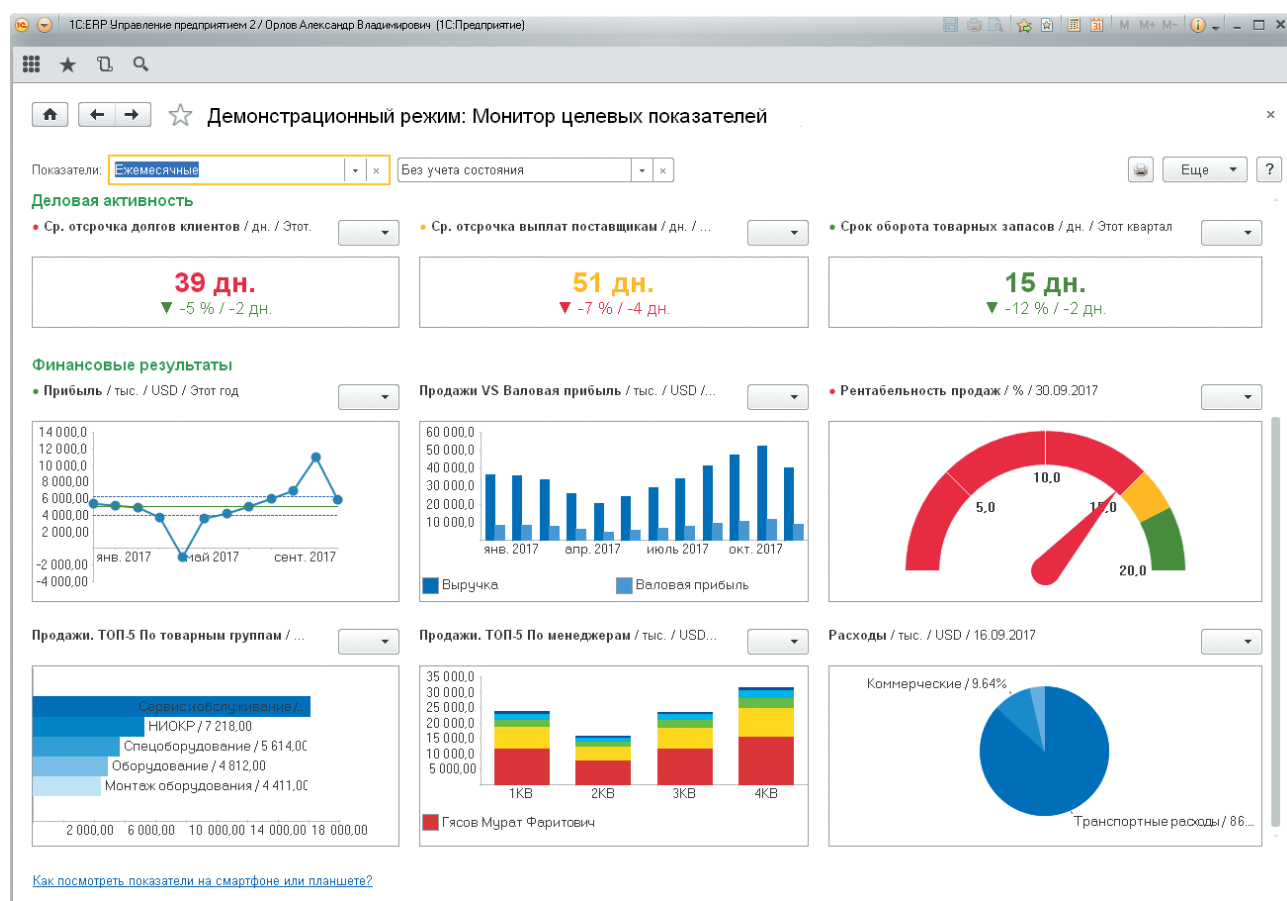


Ежедневный контроль ключевых показателей
Анализ финансовых результатов
Расшифровка показателей

Монитор целевых показателей используется для контроля и анализа целевых показателей деятельности предприятия. Инструменты решения «1С:ERP Управление предприятием 2» позволяют анализировать текущие значения показателей и динамику их изменения, получать краткую или расширенную форму представления показателей, с графическим отображением данных и расшифровкой значений.

Основные возможности:

- построение иерархической модели целей и целевых показателей;
- создание различных вариантов показателей с возможностью сравнения;
- мониторинг целевых показателей с расшифровками исходных данных, контроль «День-Неделя-Месяц»;
- возможность анализа финансовых результатов по направлениям деятельности;
- многообразие графических форм аналитических отчетов;
- доступ с мобильного устройства (планшет, смартфон), отправка отчетов на электронную почту.



Инструменты мониторинга и анализа показателей деятельности позволяют:

- задавать неограниченное количество целевых показателей эффективности и различные варианты их анализа;
- контролировать работу организации в режиме реального времени, «охватить весь бизнес одним взглядом»;
- своевременно выявлять отклонения от плана, негативную динамику, точки роста;
- расшифровывать показатели с детализацией до отдельных хозяйственных операций.

А.В. Морозов, генеральный директор МПЗ «РЕМИТ»:

«Чтобы принять оперативное и правильное управленческое решение нужно основываться на актуальной информации, получать которую можно только из современной информационной системы. При внедрении западных систем гибкость зачастую отсутствует, и подстроить их под себя гораздо сложнее и дороже, чем «1С:ERP»

МОНИТОРИНГ И АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Использование мобильных устройств
Система настроенных отчетов
Анализ показателей в динамике



Работа на мобильных устройствах

«1С:Монитор ERP» – специальное приложение для мобильных устройств, которое позволяет:

- быстро просматривать состояние целевых показателей в виде диаграмм и детальных отчетов;
- расшифровывать целевые показатели с помощью отчетов;
- просматривать контактную информацию партнеров, их досье, а также совершать им звонки;
- выборочно синхронизировать данные для ускорения работы.



Аналитическая и оперативная отчетность

В решении «1С:ERP Управление предприятием 2» реализован комплекс отчетов, позволяющий руководящему составу и исполнителям получать необходимую информацию из системы для своевременного принятия управленческих решений.

← → ☆ Валовая прибыль предприятия						
✓ Период:	01.01.2017	–	31.01.2017	...	✓ Подразделение:	Отдел сбыта и маркетинга; ПЭО; ЦМК
✓ Организация:	Торговый дом "Комплексный"	...	×	Менеджер:		×
Сформировать Настройки... Варианты отчета Найти...						
Валовая прибыль предприятия (RUB)						
По организациям						
Организация	Выручка	Себестоимость товаров Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы	Валовая прибыль	Рентабельность, %
Торговый дом "Комплексный"	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85
Итого	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85
По подразделениям						
Подразделение	Выручка	Себестоимость товаров Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы	Валовая прибыль	Рентабельность, %
ПЭО	34 967 550,12	31 709 522,41	31 649 089,70	60 432,71	3 258 027,71	9,32
ЦМК	225 823,12	27 192,31	27 187,73	4,58	198 630,81	87,96
Отдел сбыта и маркетинга	27 947,12	16 839,75	16 839,75		11 107,37	39,74
Итого	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85
По менеджеру						
Менеджер	Выручка	Себестоимость товаров Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы	Валовая прибыль	Рентабельность, %
Заказ клиента / Реализация						
Петрова Людмила Васильевна	31 612 027,82	27 011 670,40	26 969 032,97	42 637,43	4 600 357,42	14,55
Комелькова Наталья	1 334 310,41	1 180 873,89	1 163 739,31	17 134,58	153 436,52	11,50
Дудирева Надежда Викторовна	1 254 985,47	1 753 063,68	1 752 696,80	366,88	-498 078,21	-39,69
Администратор	1 019 996,66	1 807 946,50	1 807 648,10	298,40	-787 949,84	-77,25
Итого	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85
По группам аналитического учета						
Группа аналитического учета	Выручка	Себестоимость товаров Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы	Валовая прибыль	Рентабельность, %
	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85
Итого	35 221 320,36	31 753 554,47	31 693 117,18	60 437,29	3 467 765,89	9,85

И.Е. Белокаменцев, руководитель ИТ, компания «Нефть-Сервис»:

«Особо отметим значительный эффект при внедрении, который принесла система мониторинга целевых показателей. Система позволила в короткий срок организовать простое и удобное отслеживание важных показателей оперативной деятельности предприятия на всех уровнях управления».

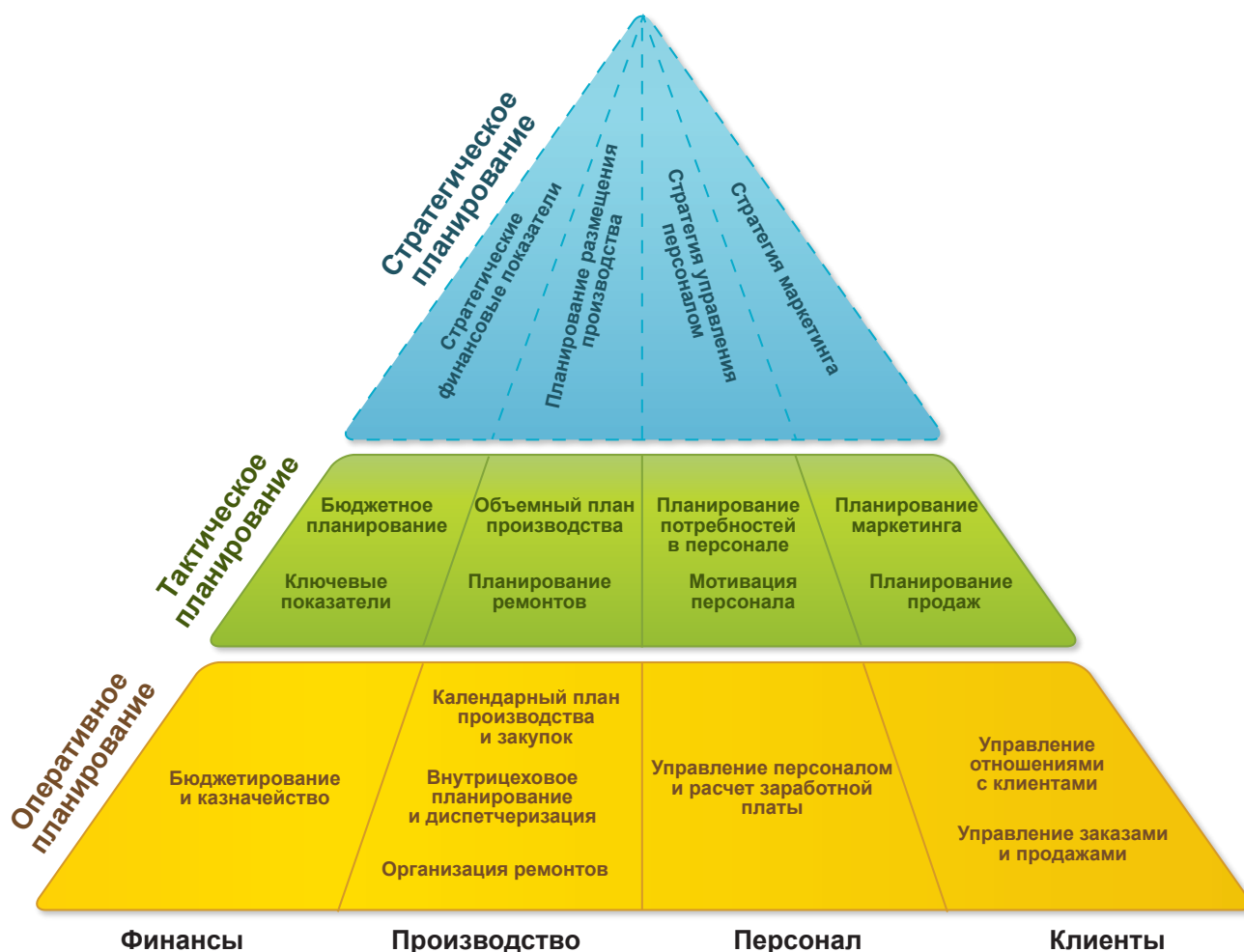
СИСТЕМА ПЛАНИРОВАНИЯ



Построение согласованных планов
Оценка результатов планирования
Организация взаимодействия служб и подразделений

Использование «1С:ERP Управление предприятием 2» обеспечивает согласованную работу служб предприятия для построения и исполнения планов продаж, производства и закупок.

В системе поддерживается несколько уровней планирования:



- поддержка многосценарного планирования;
- разделение целевых и управляющих планов;
- наличие различных вариантов заполнения планов (данные прошлых периодов, формулы, импорт данных и др.);
- возможность использования сезонных коэффициентов;
- прогнозирование остатков с учетом плановых доходов и расходов;
- автоматическое планирование материалов для обеспечения плана производства;
- проверка корректности и сбалансированности планов, оценка выполнимости планов потребностей за счет планов обеспечения;
- наличие инструментов план-фактного анализа.

Д.В. Краснов, генеральный директор ЗАО «НТЦ Приводная Техника»:

«Внедрение «1С:ERP 2» позволяет нам планировать обеспечение выпуска продукции в соответствии с планами на ее реализацию. Удалось осуществить ряд организационных преобразований, изменений бизнес-процессов, которые позволили существенно увеличить эффективность и управляемость компании».

СИСТЕМА ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА

Гибкое планирование производства
Контроль планов производства продукции
и полуфабрикатов
Удобная схема работы по замещению планов



План производства – инструмент, который позволяет:

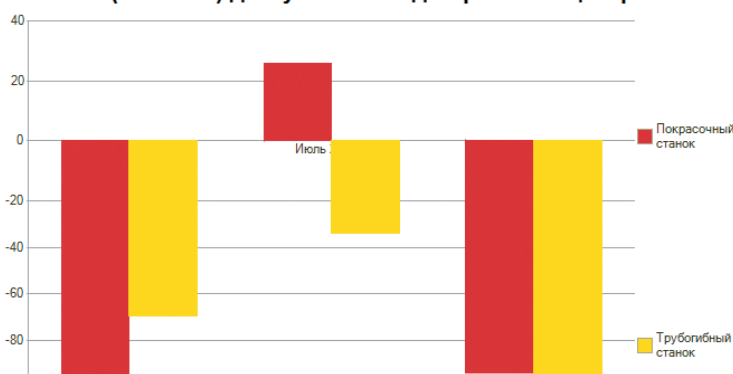
- формировать план выпуска готовых изделий;
- проводить автоматическое планирование производства полуфабрикатов и автоматический расчет потребности в покупных материалах и комплектующих;
- анализировать выполнимость плана с расчетом требуемых мощностей и трудозатрат, при необходимости вносить ручные корректировки и проводить балансировку ресурсов.

Плановая потребность в видах РЦ

Параметры: Период потребности: 01.01.2017 - 31.12.2017
Сценарий: Основной
Выводить время: в часах

Подразделение исполнитель Вид рабочего центра	Итого			Июнь 2017 г.			Июль 2017 г.			Август 2017 г.		
	Требуется, ч	Доступно, ч	Нехватка (избыток), %	Требуется, ч	Доступно, ч	Нехватка (избыток), %	Требуется, ч	Доступно, ч	Нехватка (избыток), %	Требуется, ч	Доступно, ч	Нехватка (избыток), %
Металлообрабатывающий цех	1 222,666	4 332,000	-71,78	199,994	1 287,000	-84,46	952,672	1 000,000	-4,73	70,000	2 045,000	-96,58
Покрасочный станок	726,000	2 532,000	-71,33	36,664	787,000	-95,34	629,336	500,000	25,87	60,000	1 245,000	-95,18
Трубогибный станок	496,666	1 800,000	-72,41	163,330	500,000	-67,33	323,336	500,000	-35,33	10,000	800,000	-98,75

Нехватка (избыток) доступности видов рабочих центров



Возможности планирования производства:

- раздельное планирование производства и закупок по направлениям деятельности (275 ФЗ) с возможностью консолидации;
- поддержка схемы «скользящего» планирования;
- возможность редактирования значений предыдущих планов и поддержки планов в актуальном состоянии на определенные периоды времени;
- контроль планов производства продукции и полуфабрикатов в разрезе дат запуска/выпуска с точностью до дня;
- пересчет и обновление планов производства при внесении изменений в НСИ.
- планирование запасов в ремонтном производстве с учетом вероятности результатов дефектации;
- расчет потребности в материалах с учетом вероятности их применения.

Координация планов на стратегическом, тактическом и оперативном уровнях в части задач управления финансами, производством, персоналом, маркетингом и продажами позволяет эффективно управлять компанией, учитывая дальнейшие перспективы развития с учетом сценарного подхода. Поддерживается оперативная корректировка планов с учетом текущей ситуации для оптимального использования ресурсов предприятия в будущих периодах.

Е.В. Ютландова, директор по экономике и финансам торгово-производственного холдинга «БРИС-БОСФОР»:

«Внедрение ERP-системы на базе «1С:Предприятие» дало самые высокие результаты в кратчайшие сроки. Достаточно сказать, что рост прибыли составил 15 %. Мы организовали оперативное планирование загрузки производства. Система в режиме реального времени отображает движение материалов в цехах, полуфабрикатов и готовой продукции на склад. Минимизированы дублирующие закупки материалов и полуфабрикатов, в связи с чем, расходы на них сократились на 10%, а себестоимость готовой продукции снизилась до 5%».

УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ



Информационное обеспечение процесса подготовки производства
Координация деятельности производственных подразделений на межцеховом уровне
Внутрицеховое управление производственным процессом

Управление данными об изделиях

«1С:ERP Управление предприятием 2» позволяет организовать единую базу нормативно-справочной информации, необходимую для управления производством. Ресурсными спецификациями задается нормативная потребность в материальных и трудовых ресурсах для выпуска продукции и описывается производственный процесс изготовления изделия. Маршрут изготовления задается производственными этапами на уровне подразделений (цехов) с возможностью указания ключевых ресурсов.

Производственный этап может быть детализирован маршрутной картой до технологических операций.



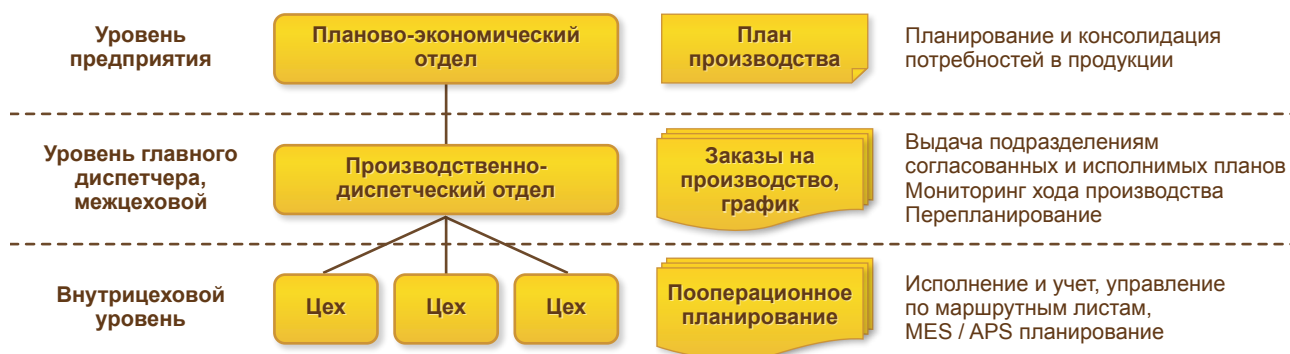
Управление производственными заказами

В «1С:ERP Управление предприятием 2» реализовано 3 уровня управления производством: планирование и консолидация потребностей в продукции, межцеховое управление и управление на уровне цеха.

Консолидация потребностей в продукции определяется на основании прогноза спроса, плана производства и заказов на производство, отражающими адресную потребность в продукции.

На межцеховом уровне формируется график производства и координируется деятельность всех производственных подразделений.

На уровне цеха осуществляется контроль исполнения производственных заданий в утвержденные сроки.



А.Б. Лизнев, заместитель директора, компания «Атомтрубопроводмонтаж»:

«Благодаря внедрению решения производственные подразделения предприятия имеют прозрачную систему учета, охватывающую учет сведений о движении материальных ценностей на складах и в производстве, выполнение производственных заказов, отслеживание затрат на производство».

Оптимизация сроков выпуска и стоимости продукции
Оптимизация результатов планирования
Упрощение документооборота на внутрицеховом уровне

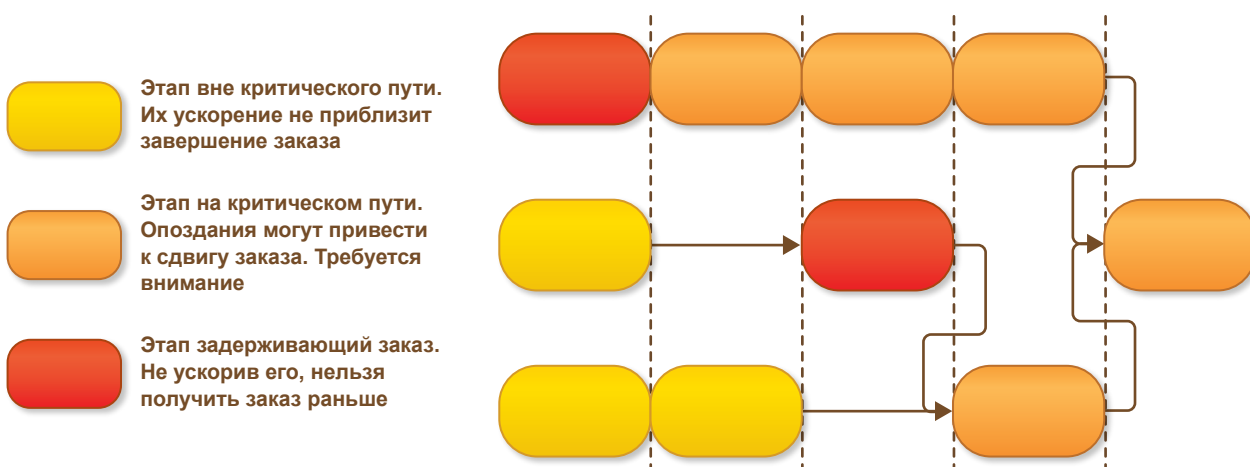
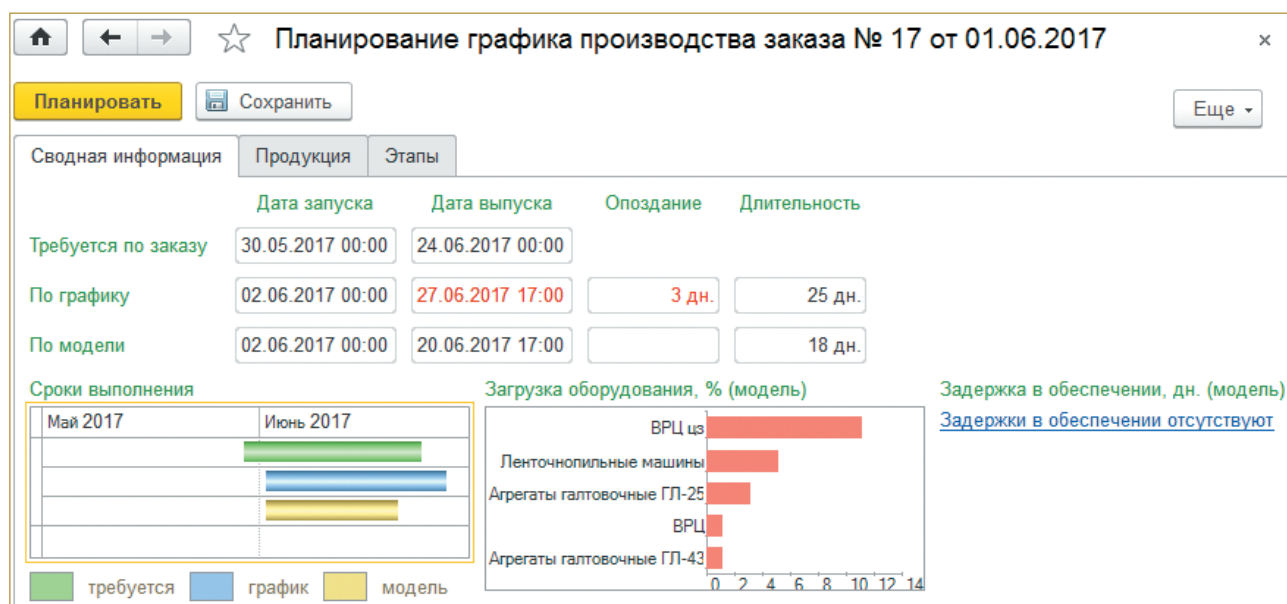


Формирование графика производства

График производства формируется на основании планов продаж и производства, заказов покупателей, внутренних заказов, включая заказы на ремонт оборудования. Потребность в производстве преобразовывается в системе в очередь производственных заказов с учетом приоритетов и необходимых сроков изготовления продукции. Возможно ручное размещение этапа производства в графике, что позволяет учесть любые внесистемные факторы.

Решаемые задачи:

- оценка исполнимости заказов на производство к дате потребности, анализ критического пути;
- формирование скоординированных между собой производственных программ (планов) отдельным подразделениям;
- оптимизация использования материальных и трудовых ресурсов производственными подразделениями;
- оперативное управление изменениями и отклонениями в производственных планах.



В.Е. Мячев, директор, компания «НПО Микро Лайн»:

«Система позволила оптимизировать процесс производства и закупок благодаря хорошему функционалу планирования графика производства и возможности закупать материалы к реальному сроку их потребления».

УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ



Поддержка технологий Индустрии 4.0 на уровне MES
Контроль обеспечения производства ресурсами
Калькулирование и нормирование производственных затрат

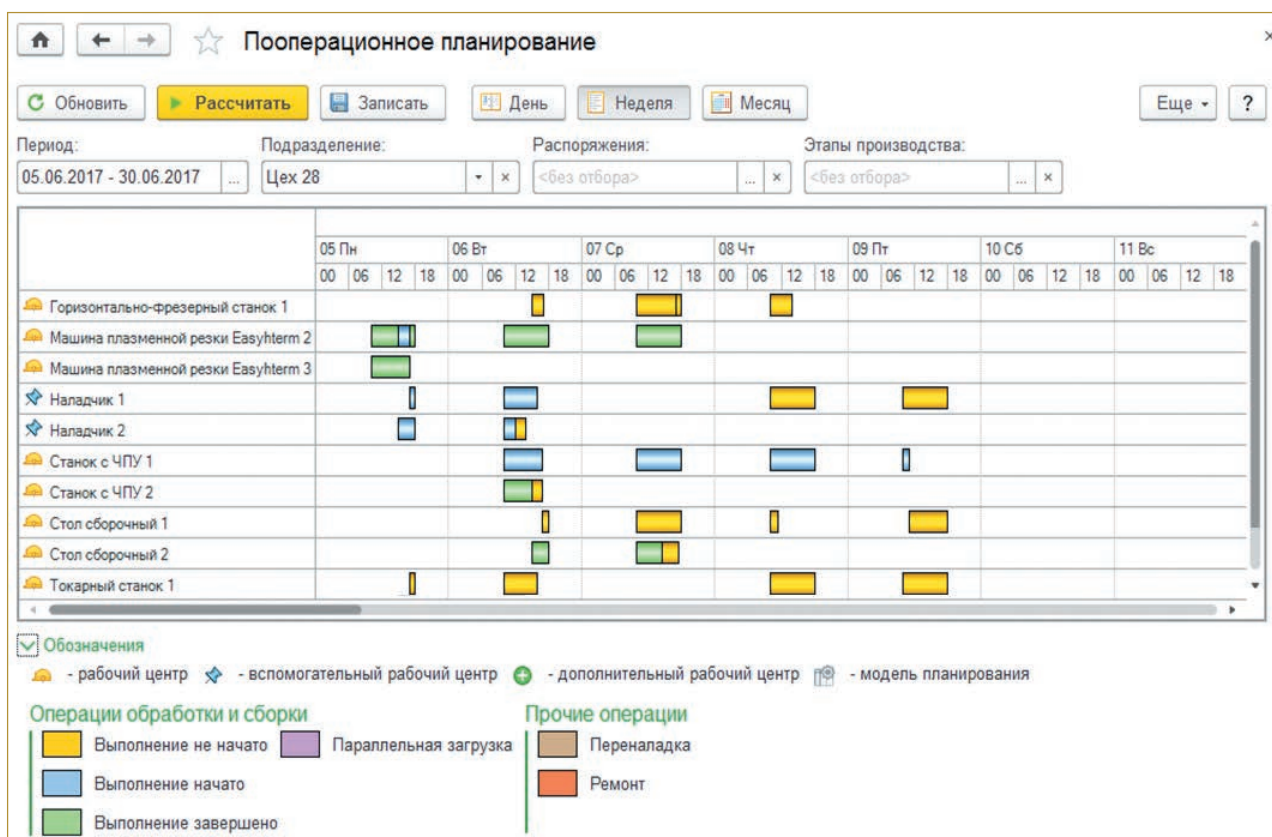
Внутрицеховое управление

График производства с установленными сроками исполнения производственных этапов является основанием для организации работ в подразделениях. Планирование работ внутри производственного этапа осуществляется локальным диспетчером. Локальный диспетчер составляет расписание работ в интервалах планирования, исходя из текущей производственной ситуации, поддерживается метод «барабан – буфер – верёвка», алгоритмы MES/APS. Предусмотрен автоматизированный учет выполнения работ с использованием системы штрихового кодирования.

Функции локального диспетчера:

- контроль обеспечения ресурсами выполняемых этапов;
- составление и моделирование расписания выполняемых работ, загрузки рабочих центров с учетом критериев оптимизации;
- выделение для обработки локальных производственных партий (формирование маршрутных листов);
- мониторинг выполнения производственных процессов в своем подразделении;
- перепланирование расписания выполнения маршрутных листов;
- своевременное оповещение главного диспетчера о критических отклонениях от графика производства;
- Удобные инструменты для автоматизированного управления сменно-суточными заданиями (нарядами).

Специализированное рабочее место позволяет оптимизировать соотношение сроков выпуска продукции к ее стоимости и определить способы загрузки оборудования: равномерно-максимально.



М.В. Матевосян, генеральный директор АО «Волгабурмаш»:

«С помощью «1С:ERP» сотрудники составляют маршрутизацию по каждому заказу, планируют, в каком цеху какой мастер будет выполнять работу, следят, чтобы заказ был поставлен точно в нужный цех. Я бы оценил долю своевременно выполненных заказов в 95% (против 50% ранее). При этом срок выполнения заказов удалось сократить с 10-16 до 8 недель».

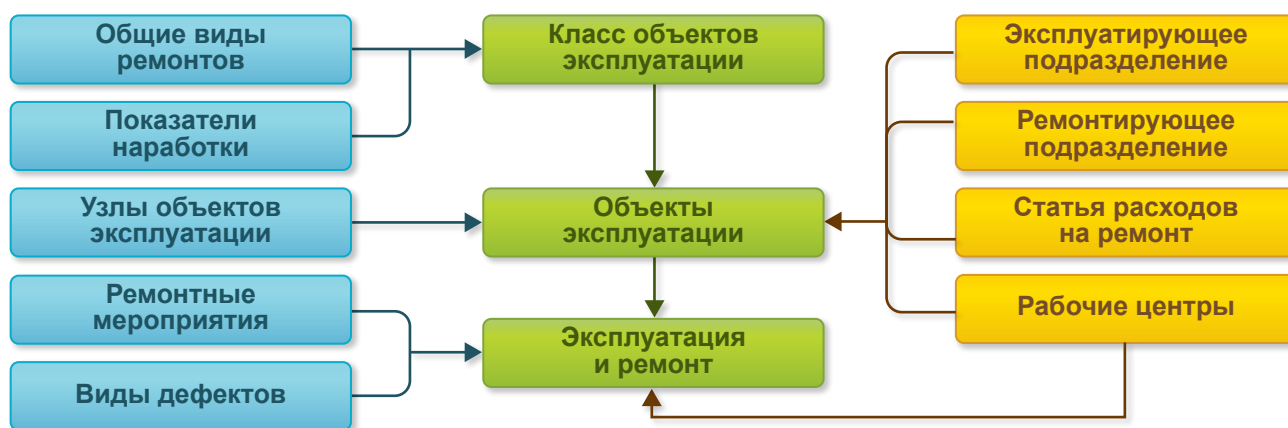
ОРГАНИЗАЦИЯ РЕМОНТОВ

Повышение эффективности ремонтной деятельности
Учет выработки оборудования
Планирование регламентных ремонтных работ



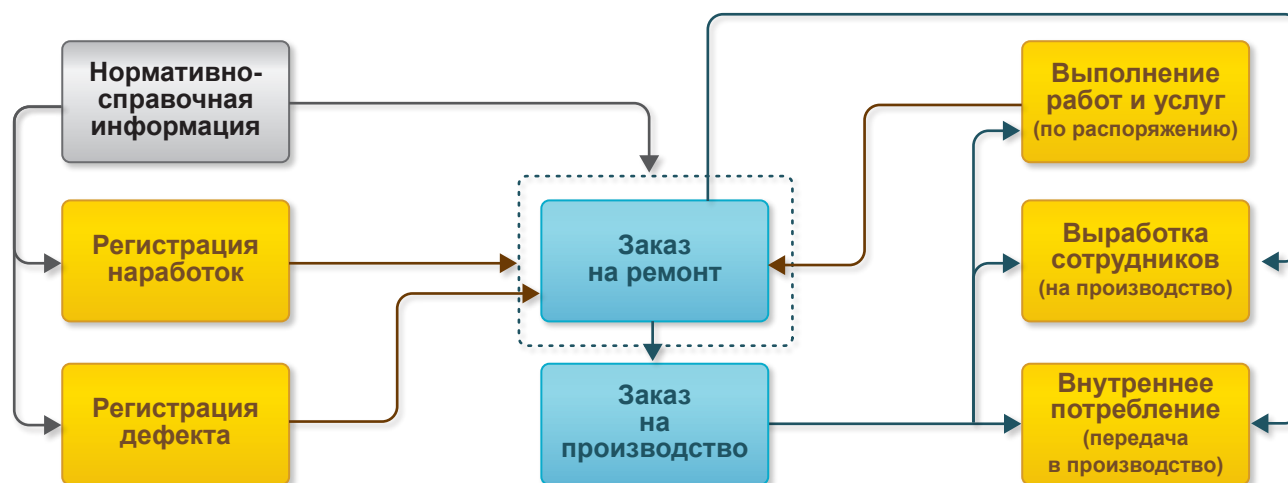
Реализован функционал управления техническим обслуживанием и ремонтом оборудования. Автоматизация ремонтной деятельности призвана обеспечить эффективное использование активов предприятия:

- подготовка, планирование и контроль работ по предотвращению простоев оборудования (плановые осмотры, выявление отклонений на ранних стадиях, предупреждение дефектов);
- обеспечение высокого качества производимой продукции за счет контроля состояния оборудования (своевременная замена расходных материалов и запчастей, контроль наработки и остаточного ресурса);
- снижение затрат на поддержание работоспособности оборудования;
- введение единых регламентов обеспечения и финансирования ремонтных работ.



Функциональность подсистемы решает следующие задачи:

- регистрация и хранение информации об используемых объектах, параметрах их эксплуатации, параметрах планирования их периодического обслуживания;
- регистрация выработки оборудования в соответствии с заданным регламентом;
- планирование периодических регламентных ремонтов.



А.В. Малышев, генеральный директор, компания «УПТК-65»:

«Программа «1С:ERP Управление предприятием 2» помогла нам решить стоявшие перед нами первостепенные задачи по автоматизации предприятия и сокращению трудоемкости учета. Оперативный учет ТМЦ стал прозрачным и достоверным. Руководство нашего предприятия получило оперативный доступ к информации, необходимой для осуществления контроля за деятельностью предприятия».

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ И РАСЧЕТ СЕБЕСТОИМОСТИ



Раздельный учет затрат по направлениям деятельности
Обособленный учет себестоимости по заказам
Детализация себестоимости выпуска до первичных затрат

Для построения на предприятии эффективной системы контроля затрат, использования существующих резервов и последовательного снижения расходов используются передовые методики и набор функциональных инструментов.

В «1С:ERP Управление предприятием 2» выделяются расходы, формирующие:

- **Себестоимость выпускаемой продукции** – затраты через подразделения относятся на заказы на производство и продукцию (выполненные работы).
- **Финансовый результат** – объектами учета выступают направления деятельности, организации (в том числе и в целях формирования прибылей и убытков организаций), центры ответственности в виде подразделений.
- **Стоимость внеоборотных активов** – формирование стоимости будущих объектов ОС и НМА, учет расходов на капитальное строительство, проведение НИОКР.



Для анализа и построения системы управления затратами используются следующие подходы:

- сбор всей информации о расходах предприятия через операционные (нормативы расхода ресурсов, характеристики выполненной работы и т.д.) и стоимостные характеристики бизнес-процессов;
- выделение значимых и контролируемых затрат;
- использование различных процедур и методов распределения расходов на себестоимость выпусков и финансовый результат предприятия;
- формирование стоимости оборотных и внеоборотных активов, расходов на НИОКР и капитальное строительство;
- формирование себестоимости выпусков по статьям калькуляции с заданной классификацией затрат.

В.В. Чикризова, технический директор, компания «Фристайл Технолоджи»:

«Появилась возможность получения консолидированной информации, руководство организации стало получать достоверные данные о деятельности предприятия, себестоимости и выручке от услуг в разрезе требуемых аналитик».

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ И РАСЧЕТ СЕБЕСТОИМОСТИ

Плановая калькуляция выпускаемой продукции
Удобный мастер закрытия месяца
Настроенная отчетность для определения финансового результата



Определение финансового результата

Финансовый результат показывает эффективность деятельности предприятия и характеризует состояние собственного капитала за отчетный период. Инструменты «1С:ERP Управление предприятием 2» обеспечивают формирование финансовых результатов и предоставляют средства для их анализа, автоматизируя следующие задачи:

- формирование финансового результата по направлениям деятельности;
- формирование общего и обособленных финансовых результатов;
- учет прочих доходов и расходов.

Финансовые результаты формируются: от продажи товаров и работ обособленно по заказам, сделкам, подразделениям или менеджерам, поставщикам, группам финансового учета товаров. При анализе себестоимости выпущенной продукции (полуфабрикатов) реализовано разуживание производственных затрат в контексте документов реализации.

Управленческий баланс			
Тип показателя	Итого		
Показатель	На начало периода	На конец периода	Изменение
Активы	589 656 271,18	613 170 457,60	23 514 186,42
Предметы лизинга	(20 540 123,64)	(22 540 123,64)	(2 000 000)
Денежные средства	148 509 797,00	158 138 542,86	9 628 745,86
Денежные средства (безналичные) к поступлению	1 250 300,00	2 460 200,00	1 209 900,00
Денежные средства (у подотчетных лиц)	245 820,00	317 680,10	71 860,10
Денежные средства (безналичные)	142 506 874,16	150 912 448,36	8 405 574,20
Денежные средства (наличные)	4 506 802,84	4 448 214,40	(58 588,44)
Товары	244 593 562,34	244 378 404,00	(215 158,34)
Товары в рознице			
Товары на оптовых складах			
Товары, переданные на комиссию			
Дебиторская задолженность			
Задолженность собственных организаций			
Займы выданные			
Задолженность клиентов			
Выданные авансы			
Расходы будущих периодов			
Расходы текущего периода			
Пассивы			
Налоги и взносы с оплаты труда			
Оплата труда			
Денежные средства			
Денежные средства (у подотчетных лиц)			
Кредиторская задолженность			
Задолженность перед поставщиками			
Обязательства перед собственными организациями			
Задолженность по кредитам			
Полученные авансы			
Прочие пассивы			
Прибыли и убытки			

Финансовые результаты	
Раздел	Итого
Статья доходов / расходов	Сумма
Показатель "Прибыль / (убыток)"	
Доходы	341 209 805,62
Выручка от обычной деятельности	317 405 760,12
Доходы от прочих операций	23 804 045,50
Расходы	(279 852 494,50)
Себестоимость	(211 056 412,11)
Себестоимость реализации	(211 056 412,11)
Коммерческие расходы	(23 225 481,73)
Маркетинговые услуги (коммерч.)	(6 054 230,00)
Реклама прочая (коммерч.)	(11 480 720,00)
Заработная плата (коммерч.)	(3 580 791,11)
Прочие расходы (коммерч.)	(2 109 740,62)
Общехозяйственные расходы	(28 087 846,59)
Командировочные расходы прочие (управленч.)	(2 450 300,00)
Представительские расходы (управленч.)	(612 730,00)
Аренда зданий и помещений (управленч.)	(1 713 605,14)
Услуги связи (управленч.)	(521 213,97)
Электроэнергия (управленч.)	(2 045 805,52)
Заработная плата (управленч.)	(17 940 536,58)
Прочие расходы (управленч.)	(2 803 655,38)
Расходы от прочих операций	(14 330 581,35)
Затраты по доставке клиенту	(2 824 312,14)
Упаковка продукции при доставке	(327 860,58)
Прибыль / (убыток)	61 357 311,12

В.М. Харисов, директор, компания «ЮНИМАСТЕР»:

«Внедрение «1С:ERP Управление предприятием 2» позволило вести управленческий и регламентированный учет в едином информационном пространстве, производить расчет себестоимости товаров в разрезе поставок, проводить оценку состояния взаимных обязательств между нашим предприятием, клиентами и поставщиками».

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ



Повышение платежной дисциплины
Эффективное использование оборотных средств
Предотвращение кассовых разрывов

«1С:ERP Управление предприятием 2» позволяет обеспечить планирование и оперативный контроль поступления и расходования наличных и безналичных денежных средств предприятия и оперативное отражение операций с денежными средствами. Основные возможности:

- различная детализация взаиморасчетов: договоры, заказы, накладные;
- классификация операций по статьям движения денежных средств;
- контроль целевого использования денежных средств;
- ведение денежных расчетов и анализ задолженности в нескольких валютах;
- контроль установленных лимитов;
- возможность использования различных способов оплаты;
- использование этапов согласования заявок на оплату;
- учет договоров кредитов, займов и депозитов при планировании денежных средств.



Платежный календарь является основным инструментом для оперативного финансового планирования, формирования графика платежей и контроля своевременности его исполнения.

Для организации оперативного и безопасного обмена электронными платежными документами с банком разработана технология прямого взаимодействия с банковским сервисом из «1С:ERP Управление предприятием 2», без выгрузки в файл и последующей загрузки документов в «Клиент банк». Платежные документы формируются в «1С:ERP», в привычном пользователю интерфейсе, и отправляются на сервер банка. В нем же документы могут подписываться электронной подписью (ЭП). Статусы проведения платежей в банке и банковские выписки также напрямую поступают из банка в интерфейс «1С:ERP Управление предприятием 2».

Поддерживаются требования, определенные Федеральным законом 275-ФЗ в организациях – исполнителях государственного оборонного заказа: расчеты по отдельным счетам, отдельный учет результатов финансово-хозяйственной деятельности.

М.В. Рязанова, финансовый директор Торгового дома «Гулливвер»:

«Система «1С:ERP» позволила нам заметно повысить эффективность работы и оптимизировать ключевые бизнес-процессы компании. Вся финансовая отчетность стала формироваться в два раза быстрее, а скорость сдачи регламентированных отчетов увеличилась, в среднем, на 30%».

Расширенный финансовый анализ
Удобные инструменты создания бюджетных форм
Анализ достижения плановых показателей



Бюджетирование в «1С:ERP Управление предприятием 2» позволяет осуществлять финансовое планирование деятельности компании, вырабатывать оптимальные решения и контролировать достижение финансовых целей компании. Методы бюджетного планирования могут использоваться на стратегическом, тактическом и операционном уровнях. Основные преимущества подсистемы «Бюджетирование» в «1С:ERP Управление предприятием 2» – это гибкость и масштабируемость для любого предприятия, удобный механизм настраиваемых бюджетных форм и финансовой отчетности.



Основные возможности:

- различные варианты бюджетного планирования: на основании данных предыдущих периодов, «с чистого листа», настраиваемые пользовательские схемы расчета планов;
- поддержка режима многосценарного планирования с автоматическим расчетом разных вариантов развития событий;
- учет в разных валютах с пересчетами по плановым курсам;
- отражение планов оплат в бюджетировании;
- расшифровка фактических данных бюджетирования с детализацией до хозяйственных операций;
- комбинированное использование фактических и плановых данных при планировании будущих периодов;
- поддержка различных сценариев формирования бюджетов («сверху-вниз» и «снизу-вверх»);
- возможность многосценарного планирования нефинансовых показателей: удовлетворенность покупателей, процент конверсии и другие;
- настраиваемые механизмы аллокации затрат;
- 5 ролей участников бюджетного процесса – администратор модели, исполнитель, координатор и контролер;
- ограничение доступа к плановым данным в разрезе организаций, подразделений, сценариев, видов бюджетов, статей и показателей.

Экземпляр бюджета 000000022 от 01.01.2017 0:00:00

Главное | Бюджетные задачи | Файлы

Провести и закрыть | Движения документа | Печать

Номер: 000000022 от 01.01.2017 0:00:00 Статус: Утвержден

Вид бюджета: Бюджет движения денежных средств Фиксированный бюджет с периодом планирования месяц

Сценарий: Годовой сценарий Период с: 01.01.2017 по: 31.12.2017

Редактировать список | Автоматический пересчет | Обновить | Пересчитать | Заполнить | Excel

Показатель бюджетов / Статья бюджетов / Аналитика	Январь 2017 г.	Февраль 2017 г.	Март 2017 г.	Апрель 2017 г.	Май 2017 г.	Июнь 2017 г.	Июль 2017 г.
Остаток денежных средств на начало периода	11 749 684	8 899 684	68 149 684	70 844 684	76 045 684	134 565 684	204 155 684
Основная деятельность							
Поступления по основной деятельности	12 000 000	72 500 000	15 000 000	18 800 000	71 900 000	83 000 000	17 000 000
Поступление оплаты от клиента (поставка оборудования)	6 500 000	7 500 000	7 000 000	6 800 000	6 900 000	8 000 000	9 000 000
Поступление оплаты от клиента (выполнение работ, услуг)	5 500 000	65 000 000	8 000 000	12 000 000	65 000 000	75 000 000	8 000 000
Прочие поступления							
Платежи по основной деятельности	14 850 000	13 250 000	12 305 000	13 599 000	13 380 000	13 410 000	13 610 000
Закупка сырья и комплектующих	3 000 000	3 500 000	4 000 000	3 500 000	3 700 000	3 600 000	3 950 000

Д.В. Береговой, исполнительный директор, компания «Торговый дом «Белогорье»:

«Внедрение программного продукта для автоматизации деятельности предприятия позволило оперативно оценивать эффективность работы и получать информацию для принятия управленческих решений с помощью специализированных и универсальных отчетов».

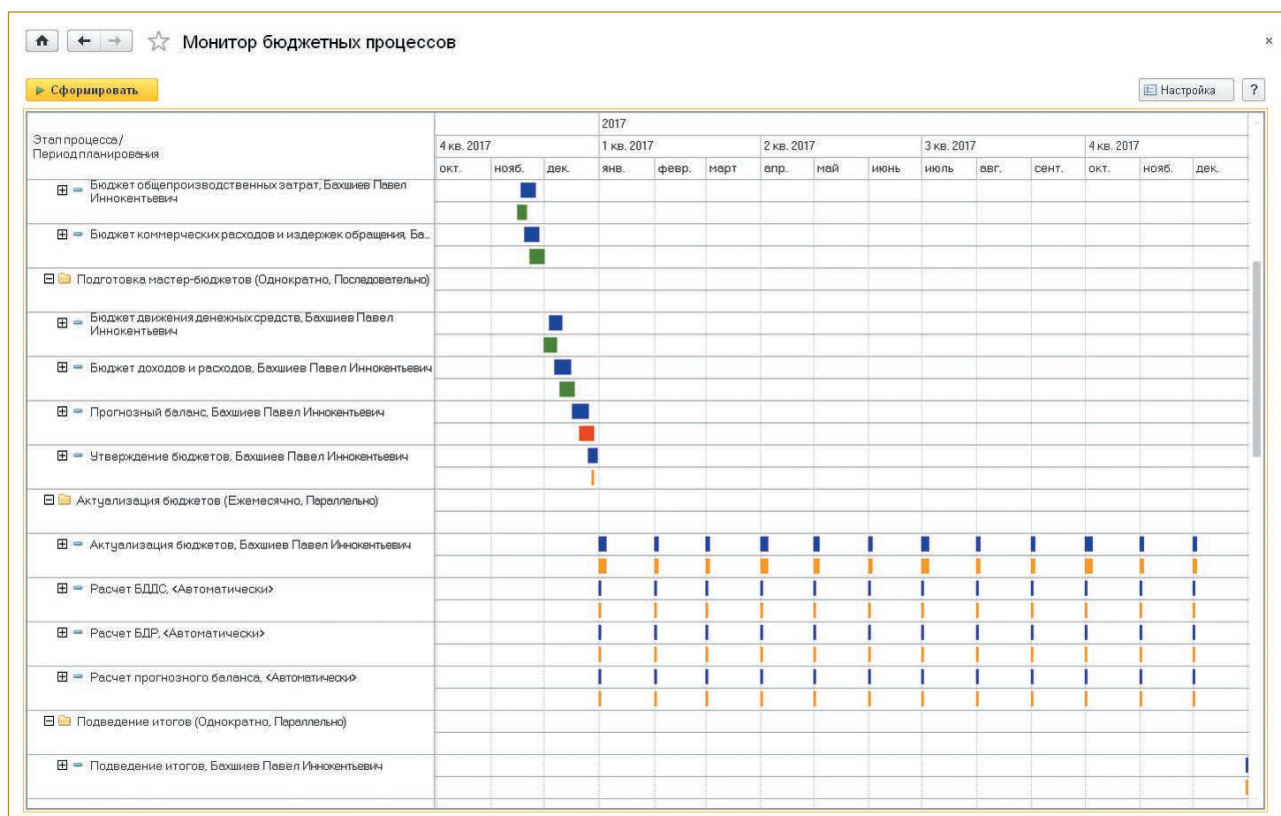
БЮДЖЕТИРОВАНИЕ



Автоматизация управления бюджетным процессом
Визуальный контроль процесса
бюджетного планирования
Сравнение оптимистичных и пессимистичных бюджетов

Управление бюджетным процессом

Эффективное управление бюджетным процессом позволяет задействованным специалистам своевременно выполнять необходимые задачи, а руководителям подразделений через специализированное рабочее место контролировать процесс в целом и своевременно принимать правильные управленческие решения.



Основные возможности:

- возможность описания сложных процессов планирования бюджетов, включая последовательные и параллельные варианты;
- визуальное отображение процесса бюджетного планирования и бюджетирования с план-фактным анализом его выполнения;
- мониторинг бюджетного процесса по этапам в разрезе ответственных лиц;
- расчет прогноза фактического исполнения бюджетного процесса с учетом текущего состояния задач по этапам;
- гибкий механизм утверждения созданных бюджетов.

Предусмотрены механизмы поддержки принятия решений при утверждении бюджетов, реализована возможность анализа поступивших на утверждение бюджетов с помощью настроенных в бюджетном процессе контрольных отчетов. Для этапов бюджетного процесса может быть предусмотрено неограниченное количество контрольных точек, что позволяет получить исчерпывающую информацию для принятия решения.

М.Ю. Суханкин, руководитель отдела учета и аналитики, группа компаний «Петромастер»

«Выполнение проекта позволило автоматизировать учет во всех 7 филиалах группы компаний. Осуществлена автоматизация бизнес-процессов планирования и контроля над исполнением бюджета предприятия, казначейских операций, управления затратами, реализована многоуровневая система не прямых расчетов с поставщиками.»

РЕГЛАМЕНТИРОВАННЫЙ УЧЕТ

Прозрачный и понятный учет
Соответствие требованиям
российского законодательства
Ведение налогового учета



«1С:ERP Управление предприятием 2» обеспечивает формирование своевременной и качественной информации о финансовой и хозяйственной деятельности предприятия:

- регистрация и обобщение информации об активах и обязательствах, доходах и расходах организаций и их изменениях в стоимостном выражении;
- контроль за наличием и движением имущества и денежных средств, использованием материальных и финансовых ресурсов;
- составление достоверной регламентированной, налоговой, статистической и аналитической отчетности.



Основные возможности:

- ведение учета в организациях со сложной структурой подчинения, имеющих в своем составе филиалы на самостоятельном балансе и обособленные подразделения;
- единый план счетов для бухгалтерского и налогового учетов;
- оформление хозяйственных операций в рамках оперативного учета с подготовкой первичных документов;
- отражение хозяйственных операций в регламентированном учете в соответствии с учетной политикой организации и настройками по ведению учета;
- учет НДС при экспорте сырьевых товаров;
- поддержка раздельного учета затрат и НДС при ведении деятельности с разными системами налогообложения;
- учет НДС для постатейных расходов при длительном цикле производства;
- ведение раздельного учета по контрактам в соответствии с требованиями Федерального закона № 275-ФЗ;
- оперативный контроль состава проводок и их аналитики по первичным документам;
- формирование и актуализация проводок по результатам закрытия месяца;
- управленческий баланс и регламентированная отчетность по направлениям деятельности.

Для решения учетных задач предлагаются специализированные рабочие места, позволяющие с минимальными трудозатратами вести детальный учет. Например, рабочее место для оформления и контроля движения основных средств позволяет отслеживать жизненный цикл оборудования, зданий и сооружений на предприятии, текущие учетные данные.

Встроенный сервис «1С-Отчетность» обеспечивает электронное взаимодействие с контролирующими органами прямо из «1С:ERP Управление предприятием 2», например, отправку регламентированной отчетности организаций в ФНС, ПФР, ФСС, Росстат, Росалкогольрегулирование и Росприроднадзор, а также другие виды документооборота.

Н.В. Тренина, главный бухгалтер «Концерн «НПО «Аврора»:

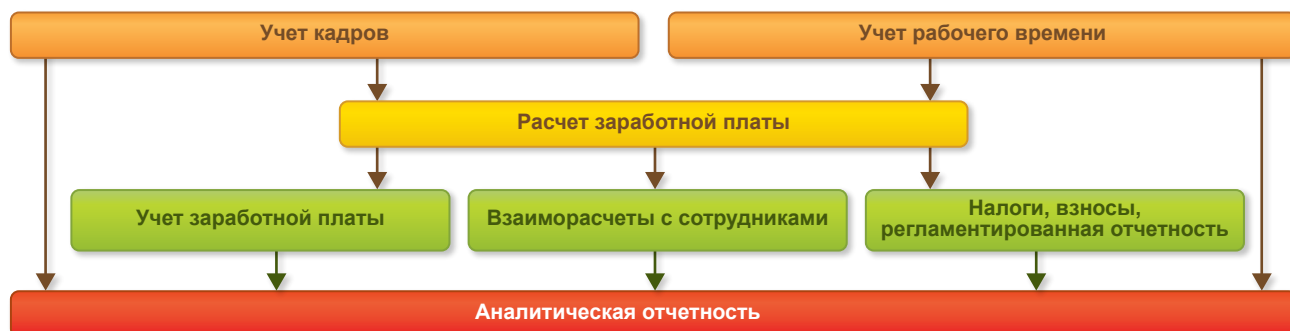
«Мы отказались от морально устаревших разрозненных систем, эксплуатация и обслуживание которых в какой-то момент времени стали для нашей организации очень накладными. Теперь большинство наших служб эффективно работает в едином информационном пространстве, сотрудники имеют возможность оперативно получать необходимую управленческую информацию, а руководство ее анализировать и принимать взвешенные решения»

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ И РАСЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ



Кадровый учет и ведение расчетов по зарплате в соответствии с законодательством
Обеспечение информацией о трудовых ресурсах
Построение эффективных схем мотивации

В «1С:ERP Управление предприятием 2» поддерживаются все основные процессы кадрового учета, расчета зарплат, исчисления налогов, формирования отчетов и справок в государственные органы и социальные фонды, планирование расходов на оплату труда.



Учет кадров:

- кадровое делопроизводство;
- штатное расписание, штатная расстановка и контроль фонда оплаты труда;
- воинский учет.

Учет рабочего времени:

- производственные календари: общероссийский и с учетом региональных праздников;
- фиксированные и скользящие графики работы, суммированный учет рабочего времени, неполное рабочее время;
- регистрация отклонений: сверхурочное время, переработки, работа в выходные дни, отгулы, прогулы, отпуска и т.д.;
- график основных и дополнительных отпусков, учет остатков.

Расчет и учет заработной платы:

- поддержка всех форм оплаты труда: повременная (с использованием месячных, дневных, часовых тарифных ставок и нескольких тарифных ставок в зависимости от вида работ), сдельная и их вариации с использованием премиальной системы;
- широкий набор возможностей для разработки схем мотивации работников с использованием различных показателей эффективности деятельности как отдельного работника, так и предприятия в целом;
- учет состава затрат на заработную плату.

Ведение взаиморасчетов с работниками предприятия:

- возможность выплат через кассу и раздатчика;
- перечисление на банковский счет, обмен с банками в рамках зарплатных проектов.

Налоги, взносы, регламентированная отчетность:

- НДФЛ, страховые взносы во внебюджетные фонды, учет взаиморасчетов с фондами, учет пеней и штрафов;
- поддержка всех режимов налогообложения доходов организаций для расчета страховых взносов;
- гибкие правила расчета страховых взносов по дополнительным тарифам по результатам СОУТ;
- регламентированная отчетность для представления в органы ФНС, ФСС, ПФР и Росстат может быть отправлена непосредственно из системы. Удобный сервис 1С-Отчетность обеспечивает обмен документами с контролирующими органами в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи с использованием электронной подписи.

Аналитическая отчетность:

- аналитическая отчетность: анализ кадрового состава, ФОТ, унифицированные формы по учету труда и заработной платы: расчетные листки; расчетные и платежные ведомости, анализ депонированной зарплаты; журнал учета исполнительных документов; займы сотрудников и т.д.

И.Ю. Юров, ИТ-директор, компания «Оптика Кронос»:

«Система, созданная на основе «1С:ERP Управление предприятием 2», помогла нам повысить точность расчета заработной платы сотрудникам с учетом различных критериев, премий и надбавок, сократить время на оформление первичных кадровых документов, повысить скорость расчета заработной платы для персонала всей сети оптик вдвое – с 10 до 5 дней».

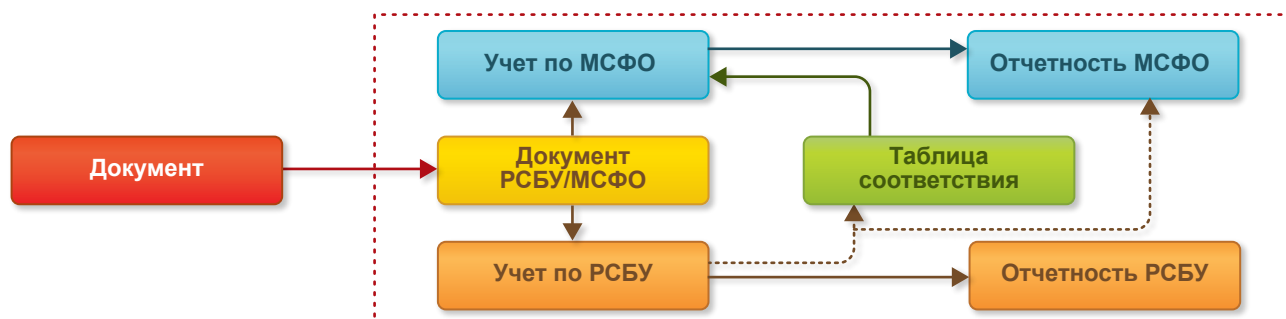
МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ (МСФО)

Наличие настроенной методической модели МСФО
Гибкая адаптация под специфику предприятия
Генератор финансовых отчетов



Учет по международным стандартам в «1С:ERP Управление предприятием 2» предусматривает комбинацию следующих подходов:

- трансляция операций из подсистемы бухгалтерского учета (РСБУ) в формат МСФО по гибким, настраиваемым правилам переноса учетных записей (проводок);
- возможность ведения международного учета по шаблонам проводок по данным оперативного учета без использования трансляции из РСБУ и привязки к срокам закрытия периодов по регламентированному учету;
- ведение параллельного учета по российским и международным стандартам для максимального соблюдения требований МСФО по тем участкам учета, где различия между российскими нормативами и требованиями МСФО существенны;
- трансформация отчетности по РСБУ в МСФО.



Основные возможности:

- настройка плана счетов финансового учета;
- правила отражения проводок в учете;
- состав шаблонов проводок определяется учетной политикой и настраивается в системе;
- источником уточнения счетов в проводках служат группы финансового учета: расчетов, номенклатуры, денежных средств, доходов и расходов;
- отражение проводок в учете происходит в режиме отложенного проведения с возможностью использования механизма регламентных заданий;
- использование генератора отчетов для подготовки форм финансовой отчетности, включая заранее настроенные комплекты отчетных форм с иерархической структурой показателей;
- предоставляемая методическая модель шаблонов проводок и отчетности или возможность настройки подсистемы на принятый в компании управленческий план счетов.

Международный план счетов									
Создать Найти... Отменить поиск Использовать счета									
Код	Поря...	Наименование	Международное наименование	Вид	Вал.	Заб.	Субконто1	Субконто2	
10000	10000	Долгосрочные активы	Non-current assets	АП					
20000	20000	Краткосрочные активы	Current assets	АП					
30000	30000	Капитал	Equity	АП					
40000	40000	Долгосрочные обязательства	Non-current liabilities	АП					
50000	50000	Краткосрочные обязательства	Current liabilities	АП					
60000	60000	Доходы	Income	АП					
70000	70000	Расходы	Expenses	АП					
70500	70500	Себестоимость продаж	Cost of sales	А					
70510	70510	Себестоимость: Сырье и материалы	COS: Raw materials	А			Номенклатура (об)		
70530	70530	Себестоимость: Товары для перепродажи	COS: Goods for resale	А			Номенклатура (об)		

А.Г. Неганов, финансовый директор, компания «Модерн Машинери Фар Ист»:

«Появилась возможность вести оперативный, регламентированный и управленческий учет в единой базе, установить контроль над качеством предоставляемых услуг, эффективно управлять взаимоотношениями с клиентами. Таким образом, сотрудники получили возможность оперативно обрабатывать информацию, а руководство – своевременно получать отчетность для принятия управленческих решений, что повысило эффективность работы сотрудников и компании в целом».

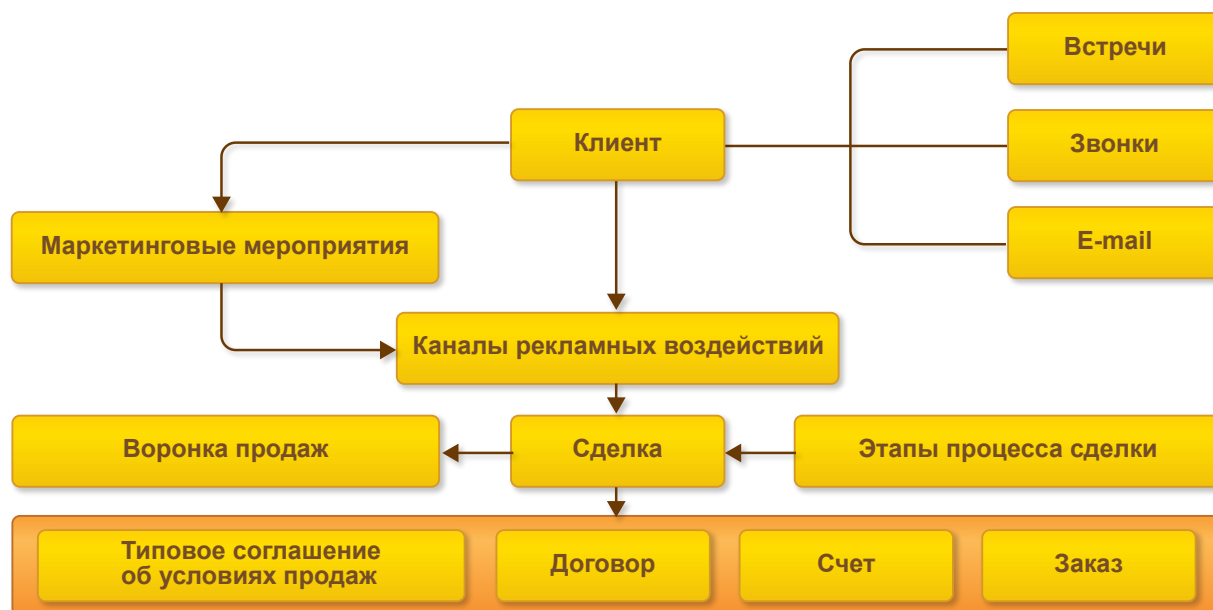
УПРАВЛЕНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ



Унификация процесса продаж
Удержание и привлечение клиентов
Оценка результативности работы менеджеров

Эффективному построению долгосрочных отношений с покупателями и поставщиками способствует функционал управления взаимоотношениями с клиентами (CRM). «1С:ERP Управление предприятием 2» обладает набором необходимых инструментов, направленных на привлечение и удержание клиентов и позволяющих:

- хранить полную контактную информацию по контрагентам и их сотрудникам;
- управлять и отслеживать взаимодействия с клиентами, использовать встроенную систему оповещений;
- осуществлять сегментацию клиентов, номенклатуры, выделять бизнес-регионы для аналитики продаж;
- отражать в системе маркетинговые мероприятия и анализировать их эффективность;
- отражать в системе цикл взаимодействия с покупателями от первичного контакта до полного исполнения взаимных обязательств, с использованием структурированных бизнес-процессов осуществления продаж;
- хранить индивидуальные и типовые соглашения, гибко управлять системой скидок с использованием автоматических механизмов их расчета;
- отслеживать и анализировать претензии клиентов по отгруженной продукции;
- проводить информационные рассылки и оповещения;
- осуществлять ABC (XYZ) классификацию с построением BCG-матрицы;
- формировать воронку продаж, анализировать причины проигрыша в потенциальных сделках;
- хранить информацию о конкурентах и их ценовой политике;
- проводить оценку надежности контрагента – сервис «1СПАРК Риски»;
- размещать торговые предложения предприятий на реализуемые товары в облачном сервисе 1С:Бизнес-сеть.



Руководство коммерческой службы может оценить эффективность работы каждого менеджера, отвечающего за продажу, по целому ряду показателей:

- по объему продаж и принесенной прибыли;
- по коэффициенту удержания покупателей;
- по своевременности выполнения задач в рамках сопровождения каждой сделки;
- по причинам отказа потенциальных покупателей от возможных сделок;
- по сегментам покупателей и номенклатуры в разрезе установленных бизнес-регионов.

И.Я. Хайцин, генеральный директор, УК нефтехимического холдинга «Корунд»:

«В результате внедрения удалось повысить эффективность работы коммерческих и логистических служб, улучшить качество обслуживания клиентов, повысить точность и оперативность информации».

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖАМИ

Сокращение сроков выполнения заказов
Эффективное управление продажами
Расширение рынков сбыта



В состав решения «1С:ERP Управление предприятием 2» включены необходимые инструменты для планирования и контроля продаж, облегчающие работу коммерческих подразделений и обеспечивающие должный уровень контроля со стороны руководителей предприятия.

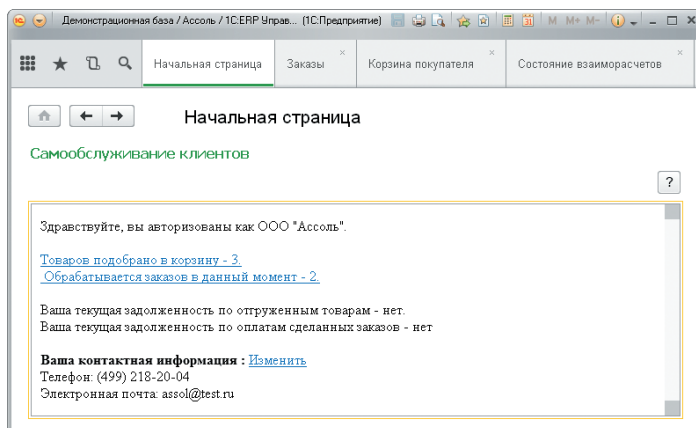
Основные возможности:

- управление оптовыми продажами продукции со склада и на заказ, резервирование товаров;
- автоматизация розничных продаж: интеграция с торговым оборудованием, поддержка требований 54-ФЗ, управление ассортиментом продукции, печать ценников и этикеток со штрих-кодами, использование карт лояльности и многое другое;
- использование мобильного приложения для работы торговых представителей;
- гибкие возможности ценообразования: ведение нескольких видов цен в различных валютах, использование типовых и индивидуальных ценовых соглашений;
- обмен с Государственной информационной системой маркировки товаров (ГИСМ), работа с Единой государственной автоматизированной информационной системой (ЕГАИС), поддержка интеграции с ФГИС Меркурий;
- организация комиссионной торговли, специализированная отчетность для ее контроля, агентские услуги;
- инструменты управления доставкой с возможностью планирования собственного автотранспорта и использования автотранспорта логистических компаний;
- организация и упрощение работ по оформлению документов товародвижения между организациями;
- заполнение назначения для работ, обособленных под направление деятельности или заказ клиента, в документе акта выполненных работ;
- аналитическая и оперативная отчетность;
- механизм создания и публикации собственных сайтов 1С-UMI для развития задач электронной торговли.

Ведомость расчетов с клиентами								
Организация	Валюта взаиморасчетов	Начальный остаток		Увеличение долга клиента	Уменьшение долга клиента	Конечный остаток		Сальдо долга (конечное)
Клиент		Долг клиента	Наш долг			Долг клиента	Наш долг	
Деловой союз	RUB	7 042 028,00	211 800,00			7 042 028,00	211 800,00	6 830 228,00
Иванов Сергей Александрович		4 160,00				4 160,00		4 160,00
Про-оборудование		6 870 668,00				6 870 668,00		6 870 668,00
Строительный торговый дом "Петрович"			211 800,00				211 800,00	-211 800,00
Техноком		19 200,00				19 200,00		19 200,00
Технорос		148 000,00				148 000,00		148 000,00
Металл-Сервис	RUB			23 600,00	23 600,00			
Промресурс				23 600,00	23 600,00			
Промресурс	RUB	450 000,00	6 500 000,00	34 623 000,00	34 269 000,00	804 000,00	6 500 000,00	-5 696 000,00
Альфа		400 000,00				400 000,00		400 000,00
Ассоль		50 000,00		150 000,00	150 000,00	50 000,00		50 000,00

В решении предусмотрена возможность самостоятельной регистрации клиентами заказов через интернет и получение оперативной информации об их статусе. Основные возможности при работе в режиме самообслуживания:

- просмотр информации о своих заказах;
- просмотр доступных остатков на складах;
- оформление нового заказа;
- контроль состояния взаиморасчетов;
- изменение контактной информации;
- оформление отчета комиссионера;
- оформление претензий;
- оформление плана закупок.



Е.В. Остапенко, генеральный директор, компания «Волгоградский завод Весоизмерительной Техники»:

«В результате внедрения повысилась эффективность работы отделов сбыта и снабжения, была систематизирована нормативно-справочная информация, сотрудники получили возможность получать актуальные данные о состоянии складских запасов, улучшить качество обслуживания клиентов, повысить точность и оперативность информации».

УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПКАМИ



Оптимизация структуры закупок
Правильный выбор поставщиков
Сокращение дополнительных затрат при закупках

Стабильное снабжение производства материалами и своевременное выполнение заказов покупателей без превышения плановой себестоимости требует четкой организации закупочной деятельности. «1С:ERP Управление предприятием 2» обеспечивает:

- определение потребностей склада и производства;
- планирование закупок на основании планов продаж, планов производства и заказов покупателей;
- отражение в системе цикла закупки от момента возникновения потребности до поступления товаров на предприятие и окончательных взаиморасчетов;
- хранение истории поставок, возможность ранжирования поставщиков по степени их надежности;
- ведение договоров, типовых и индивидуальных соглашений на закупку;
- автоматическая регистрация цен поставщика при поступлении товарно-материальных ценностей;
- управление статусами и состояниями заказов поставщику;
- поддержка различных схем внутреннего документооборота закупочной деятельности;
- регистрация расхождений по количеству и качеству при приемке товарно-материальных ценностей;
- автоматический учет номеров грузовых таможенных деклараций и стран поступления;
- управление доставкой товаров от поставщиков.
- создание соглашений об оказании агентских услуг с принципалом (поставщиком).
- отражение в учете схемы «Товары в пути»;
- отражение неотфактурованных поставок товаров при оформлении закупок.

Формирование заказов по потребностям

Шаг 3 из 5. Поддержание запасов

Только отмеченные Уровень запаса: <любой> К заказу не позднее: . . . Рекомендации Еще ?

Номенклатура, Характеристика	Ед.	К заказу	Остаток	Минимальный запас	Максимальный запас	Метод обеспечения
Блок ПД173.173.200.00, Без управления	шт	✓ 22,000	0,000	7,000	22,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.200.00, С дистанционным управлением	шт	✓ 22,000	0,000	7,000	22,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.201.00, С дистанционным управлением	шт	□ 0,000	5,000	1,000	1,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.203.00, С дистанционным управлением	шт	□ 0,000	140,000	7,000	7,000	Поддержание запаса (расчет по статистике)
Блок ПД173.173.200.00, С ручным управлением	шт	✓ 22,000	0,000	7,000	22,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.201.00, С ручным управлением	шт	□ 0,000	5,000	1,000	1,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.203.00, С ручным управлением	шт	□ 0,000	131,000	7,000	7,000	Поддержание запаса (min-max)
Блок ПД173.173.208.00, Без управления	шт	✓ 22,000	0,000	7,000	22,000	Поддержание запаса (расчет по статистике)
Блок ПД173.173.208.00, Без управления	шт	□ 0,000	2,000	1,000	1,000	Поддержание запаса (min-max)

Блок ПД173.173.208.00, Без управления, Бытовая техника: К заказу по запасам: 22 шт, <задать уткунку для округления>

Поддерживаются следующие методы управления закупками по неснижаемым складским запасам:

- **Поддержание «min – max» уровня запаса** – ручная установка минимального и максимального уровня запасов. При снижении запаса товаров до минимального (включая страховой запас) система будет предлагать к заказу количество, равное максимальному запасу.
- **Поддержание запаса с расчетом по статистике** – система предложит сформировать заказ, когда текущего остатка товаров, с учетом дневной статистики потребления, будет хватать не более чем на заданный в системе срок доставки новой партии товара от поставщика.
- **Поддержание запаса с расчетом по нормативу** – отличается от метода с расчетом по статистике тем, что дневная норма потребления определяется не по статистике потребления, а задается вручную.

А. Зайцев, руководитель департамента программно-технического обеспечения, компания «Цифровой центр ИОН»:

«Предлагаемые в данной системе методики и функциональность соответствуют заявленным возможностям и покрывают все требования к системе нашей компании. В результате первого этапа проекта нам удалось организовать эффективную систему управления закупками в сложных экономических условиях».

УПРАВЛЕНИЕ СКЛАДОМ И ЗАПАСАМИ

Оптимизация складских запасов
Оптимизация материальных потоков
Снижение затрат на хранение и обслуживание



Возможности решения «1С:ERP Управление предприятием 2» для руководителей и специалистов складского хозяйства и служб управления запасами:

- адресное хранение товаров и материалов позволяет управлять раскладкой по местам хранения при поступлении, сборкой с мест хранения при отгрузке, перемещением и разукрупнением;
- автоматический подбор оптимального места хранения при размещении и сборке;
- создание рабочих зон для оптимального доступа к складским ячейкам, формирование порядка обхода складских ячеек;
- использование различных стратегий комплектации заказов для оптимизации размещения товаров в ячейках;
- учет товаров на складах ответственного хранения;
- многошаговый процесс инвентаризации товара;
- оптимизация процессов внутренней логистики и доставки клиентам.

Склад коммерческой службы (Склад)

Основное | **Ордерная схема и структура** | Адреса, телефоны

Подразделение: Коммерческая служба

Контроль остатков и управление запасами

☒ Контролировать обеспечение [Исключения \(0\)](#)

График работы: Производственный календарь

Способ обеспечения:

[Параметры обеспечения потребностей](#)

Материально ответственное лицо

Ответственный: Иванова Нина Юрьевна

Должность: Старший кладовщик

Виды цен

Печатать цены: По себестоимости

Источник информации о ценах по умолчанию в регламентированных печатных формах (ИНВ-3, ИНВ-19, ТОРГ-15, ТОРГ-16).

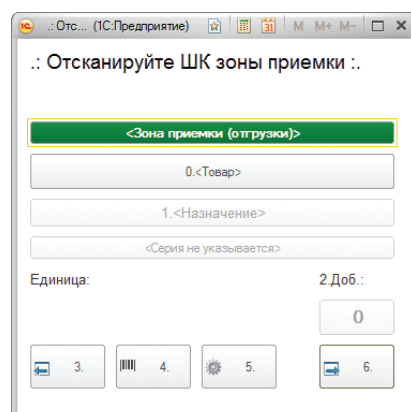
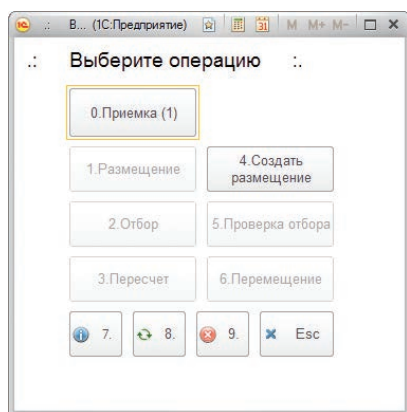
Учетный вид цены: Плановая

Этот вид цен будет использоваться при выводе в регламентированных печатных формах документов, в которых цены пользователем не указываются. Например, при печати формы М-11 из документа "Внутреннее потребление".

Розничный вид цены:

По этому виду цен будет осуществляться розничная продажа.

Поддерживается использование мобильного рабочего места сотрудника склада. Выполнение заданий с помощью мобильного рабочего места позволяет сократить время размещения и отбора товарно-материальных ценностей, а также минимизировать количество ошибок за счет использования системы штрих-кодирования.



В.П. Иванов, генеральный директор, компания НПО «ГИПО»:

«В результате преобразований руководство получило эффективный инструмент управления и учета ТМЦ на складах предприятия. Система упростила выполнение множества стандартных складских операций, ускорила проведение инвентаризаций и существенно облегчила отбор и комплектацию заказов».

СОВМЕСТНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ С «1С:ДОКУМЕНТООБОРОТ 8»



Построение эффективной системы документооборота
Оптимальное использование совместных информационных ресурсов
Моделирование бизнес-процессов взаимодействия сотрудников и подразделений

Совместное использование «1С:ERP Управление предприятием 2» с «1С:Документооборот 8» дополняет решение новыми возможностями.

«1С:Документооборот 8» обеспечивает автоматизацию полного цикла обработки официальных и внутренних документов на предприятии, с поддержкой как электронного, так и бумажного документооборота:

- работа с документами любых типов: текстовыми документами, изображениями, документами систем проектирования и другими;
- контроль версий документов, полнотекстовый поиск;
- возможность использования электронной подписи и шифрования документов;
- настройка процессов взаимодействия пользователей и подразделений;
- управление договорной деятельностью;
- документирование проекта, коммуникация участников проекта;
- планирование мероприятий, корпоративная почта и форум;
- учет и контроль рабочего времени.

«1С:Документооборот» помогает не только организовать электронный документооборот, но и наладить управление деловыми процессами, обеспечить контроль исполнения задач, регламентировать управленческую деятельность и повысить ее эффективность.

Внутренние документы

Этот год | Заказы клиента | Вид документа | Организация | Корреспондент | Проект

Создать | Создать на основании | Отправить | Печать

Наименование	Рег. № и дата	Подготовил
Заказ клиента ТДЮ-000027 от 20.05.2017 12:21:10		
Заказ клиента МСЦУ-000007 от 30.05.2017 17:04:33		
Заказ клиента ЦУЦУ-000001 от 04.06.2017 0:00:00		
Заказ клиента 00ЦУ-000005 от 01.08.2017 12:00:00		
Заказ клиента 00ЦУ-000006 от 01.08.2017 17:27:04		
Заказ клиента 00ЦУ-000001 от 07.08.2017 12:46:52		
Заказ клиента 00ЦУ-000004 от 10.08.2017 12:00:01		

Заказы клиентов

Текущее состояние: | Срок выполнения: |

Создать | Найти... | Отменить поиск

Номер	Дата	Сумма	Исполнитель	Статус	Валюта
00ЦУ-000006	01.08.2017 17:27:04				
00ЦУ-000007	01.08.2017 17:27:05				
МСЦУ-000002	01.08.2017 17:27:06				
00ЦУ-000002	05.08.2017 12:00:00				
00ЦУ-000012	06.08.2017 12:00:00				
00ЦУ-000001	07.08.2017 12:46:52				
00ЦУ-000003	08.08.2017 12:00:00				
00ЦУ-000013	10.08.2017 12:00:00				
00ЦУ-000004	10.08.2017 12:00:01				
00ЦУ-000008	15.08.2017 16:22:37				
00ЦУ-000009	20.08.2017 0:00:00	904 600,00	Петрович	Готов к обеспечению	RUB
МСЦУ-000001	03.09.2017 0:00:00	46 400,00	Петрович	Ожидается аванс (до обесп...	RUB
00ЦУ-000011	03.09.2017 0:00:01	7 600,00	Группа Альфа	Ожидается аванс (до обесп...	RUB

Создание бизнес-процесса

Внутренний документ: Заказ клиента 00ЦУ-000001 от 07.08.2015 12:46:52 (№ 00ЦУ-000001 от 07.08.2015)

Вид документа: Заказ клиента

Выберите шаблон или новый процесс:

- Рекомендованные шаблоны
- Общие шаблоны
- Новые процессы

Подсказка:

Шаблон процесса: Согласование
Наименование шаблона: Согласование заказа клиента
Заголовок: Согласовать
Срок исполнения (общий): 1 дней
Важность: Обычная важность
Согласующие: Гасов Мурат Фаритович, Федоров Борис Михайлович
Порядок согласования: По очереди

Запустить сразу

Создать процесс | Отмена

1С-Электронный документооборот

С помощью встроенного сервиса 1С-ЭДО возможен обмен с контрагентами юридически значимыми первичными документами в электронном виде и подписание договоров, дополнительных соглашений и других документов с применением электронной подписи.

В.А. Андруевич, начальник управления ИТ и связи, компания «Южный горно-обогатительный комбинат»:

«Внедрение «1С:Документооборот» привело к общему сокращению временных затрат на организацию закупок, повышению исполнительской дисциплины и оперативности реакции на возникающие отклонения в процессах; позволило исключить ошибки сопоставления информации договорного учета и учета фактических закупок».

СЕРВИСЫ B2B ДОСТУПНЫЕ В «1С:ERP УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2»

Возможность работы с системой через Интернет
Формирование документов без ошибок
Быстрая отправка регламентированной отчетности



Полезные сервисы, современные технологии, и новые возможности для пользователей «1С:ERP Управление предприятием 2» и партнеров «1С»:



1С:Контрагент. Быстрая проверка информации о контрагентах, автоматическое заполнение реквизитов контрагентов в различных документах и другие полезные функции.



1СПАРК Риски. Оценка надежности и мониторинг контрагентов для принятия взвешенных решений о сотрудничестве и минимизации налоговых рисков.



1С-Отчетность. Быстрая и удобная подготовка и отправка регламентированной отчетности прямо из системы, а также поддержка других видов электронного документооборота с контролирующими органами.



1С:Предприятие через Интернет. «Облачный» сервис фирмы 1С для работы с информационной системой через Интернет, который доступен круглосуточно из любой точки мира.



1С:Линк. Простой способ организовать безопасный удаленный доступ через Интернет к рабочим информационным базам установленным на компьютере пользователя.



1С-Такском. Обмен счетами-фактурами и другими юридически значимыми документами с поставщиками, покупателями и прочими контрагентами в электронной форме прямо из 1С:ERP 2.



1С:Подпись. Удобный способ получить квалифицированный сертификат электронной подписи для обмена юридически значимыми электронными документами прямо в системе по доступной цене.



1С:Бизнес-сеть. Торговая площадка. Торговая площадка для поставщиков и покупателей (закупщиков).



ЭДО без электронной подписи для участников 1С:Бизнес-сеть. Обмен электронными документами без электронной подписи между пользователями.



1С:Сверка. Автоматическая сверка счетов-фактур с контрагентами непосредственно в системе в любое удобное время – как в процессе ведения учета, так и перед отправкой декларации в ФНС.



1С:ДиректБанк. Прямой обмен электронными документами с банком. Позволяет отправлять платежи в банк и получать выписки по расчетным счетам непосредственно из 1С:ERP 2, без переключения в систему «Клиент-банк».

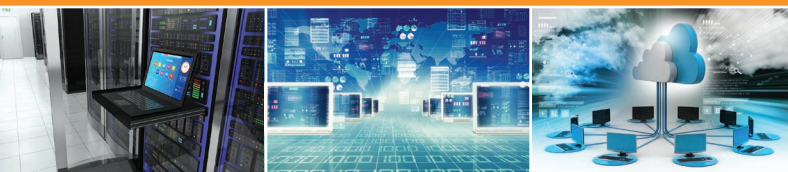


ИТС-Отраслевой. Сервис, входящий в состав комплексной поддержки 1С:ИТС, который предназначен для сопровождения пользователей определенных отраслевых и специализированных решений.

Д.А. Буднев, Руководитель отдела информационных технологий ООО «ХИТЭК-ГРУП»:

«С учетом перспектив развития компании мы взяли самое актуальное решение для внедрения - 1С:ERP. Поставленные задачи выполнены: создана единая для всех подразделений предприятия информационная среда; получен полный корректный расчет производственной себестоимости продукции, выработан новый подход к формированию управленческой отчетности с использованием полезных сервисов доступных в системе. Организовано оперативное обеспечение производства материалами и комплектующими, исключены простои из-за нехватки материалов. В результате удалось на 10% сократить затраты на выпуск продукции».

ВОЗМОЖНОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ПЛАТФОРМЫ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8.3»



Инновационная технологическая платформа мирового уровня

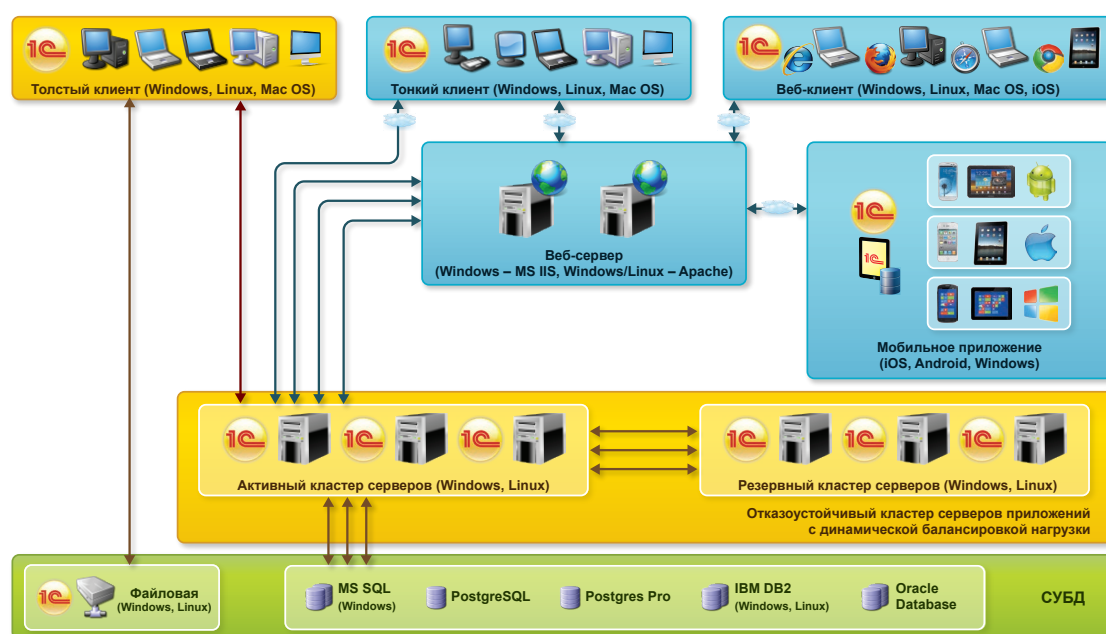
Отказоустойчивость

Многоплатформенность

Масштабируемость и производительность

Платформа «1С:Предприятие 8.3» обеспечивает эффективную работу и надежное хранение информации при одновременной работе в единой базе необходимого числа пользователей. Трехуровневая архитектура системы позволяет сохранить высокую производительность при значительном росте нагрузки на систему и объемов обрабатываемых данных. Высокая отказоустойчивость достигается за счет резервирования кластера серверов, а оптимизация быстродействия – за счет динамической балансировки нагрузки между кластерами.

Использование промышленных СУБД MS SQL Server, Postgres Pro, PostgreSQL, Oracle Database, IBM DB2 позволяет строить высокопроизводительные и надежные информационные системы. Тонкий клиент и веб-клиент обеспечивают работу пользователей через Интернет, в том числе по мобильным каналам связи. Веб-клиент не требует предварительной установки на компьютер пользователя.



Реализовано два варианта поставки и лицензирования – «обычный» и корпоративного уровня (КОРП). Сервер уровня КОРП дополнительно поддерживает: фоновое обновление конфигурации базы данных, гибкое управление нагрузкой в кластере, внешнее управление сеансами, профили безопасности, возможность обновления тонкого клиента с сервера, возможность публикации списка баз и обновлений тонкого клиента через http.

1С:Предприятие 8.3z сертифицировано в Системе сертификации средств защиты информации по требованиям безопасности информации (РД СВТ 5 класс защищенности от НСД, РД НДВ 4 уровень контроля отсутствия НДВ).

Результаты нагрузочного тестирования платформы «1С:Предприятие 8» 10 000 активных пользователей в одной информационной базе

Специалисты фирмы «1С» и компании «IBM» реализовали проект нагрузочного тестирования и оптимизации работы информационной системы на платформе «1С:Предприятие 8» для ООО «Деловые Линии» – крупнейшей в России транспортно-логистической компании. Проект был выполнен в рамках «Центра корпоративной технологической поддержки» (ЦКТП). По итогам проекта производительность системы по методике APDEX получила максимальную оценку, Компания «Деловые Линии» может развивать региональную сеть и увеличить количество клиентских сессий до 10 000 без потери производительности системы.

Ф. Мадани, Генеральный директор ГК «Деловые линии»:

«С партнером – «1С» – нас связывает многолетний опыт сотрудничества. Технологическая платформа компании помогает нам обеспечивать высокий уровень сервиса и скорости выполнения заказов, повышает эффективность транспортных и логистических операций».

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ И ОТРАСЛЕВЫЕ ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ

Более 40 отраслевых и специализированных решений
Лучшие практики и передовые методики
Сокращение длительности и стоимости проектов



Функциональные возможности «1С:ERP Управление предприятием 2» могут быть расширены за счет интеграции с другими программными продуктами на единой платформе «1С:Предприятие 8»:

 1С:Управление холдингом	 1С:Управление по целям и KPI	 1С:WMS Логистика. Управление складом
 1С:Документооборот	 1С:Промышленная безопасность	 1С:TMS Логистика. Управление перевозками
 1С:PDM Управление инженерными данными	 1С:Пожарная безопасность	 1С:Центр спутникового мониторинга ГЛОНАСС/GPS
 1С:MDM Управление нормативно-справочной информацией	 1С:Охрана труда	 1С:GIS Управление пространственными данными. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2
 1С:ТОИР Управление ремонтами и обслуживанием оборудования 2 КОРП	 1С:Охрана окружающей среды	 1С:Биллинг
 1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP	 1С:Инвентаризация и управление имуществом	 1С:Смета
 1С:Управление строительным производством. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	 1С:Общепит. Модуль для 1С:ERP	 1С:ITIL Управление информационными технологиями предприятия
 1С:Аренда и управление недвижимостью. Модуль для 1С:ERP	 1С:Управление ветеринарными сертификатами	 1С:Интеграция
 1С:CRM. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	 1С:Управление автотранспортом. Модуль для 1С:ERP	

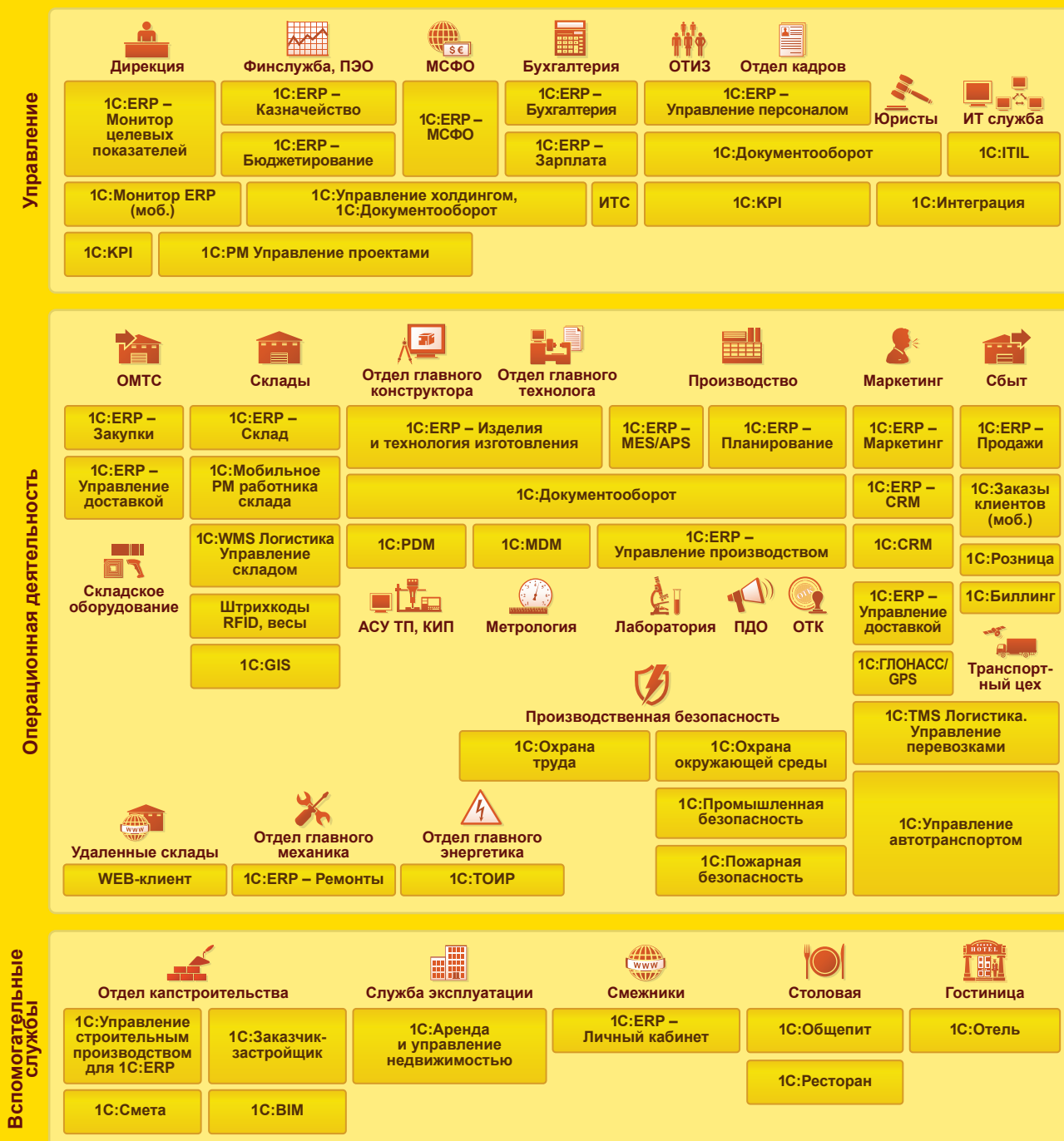
Отраслевые решения, дополняющие «1С:ERP»:

 1С:ERP Агропромышленный комплекс 2	 1С:ERP Управление строительной организацией 2	 1С:ERP+PM Управление проектной организацией 2
 1С:ERP Энергетика 2	 1С:ERP Горнодобывающая промышленность 2	 1С:Реализация алкогольной продукции для 1С:ERP и 1С:КА2
 1С:Производство алкогольной продукции. Модуль для 1С:ERP	 1С:Молокозавод. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	 1С:Хлебобулочное и кондитерское производство для 1С:ERP
 1С:Управление лесозаготовительным предприятием. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	 1С:ERP Управление птицеводческим предприятием 2	 1С:Управление металлургическим комбинатом 2 для 1С:ERP и 1С:КА2
 1С:Полиграфия 2. Модуль для 1С:ERP	 1С:Птицеводство 2. Модуль для 1С:ERP	 1С:ERP Управление мясоперерабатывающим предприятием 2
 1С:Производство мясной и рыбной продукции 2. Модуль для 1С:ERP	 1С:Мясопереработка MES. Модуль для 1С:ERP	 1С:Управление тепловодоканалом 2
 1С:Риэлтор. Управление продажами недвижимости. Модуль для 1С:ERP	 1С:Управляющая компания ЖКХ. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	 1С:Управление мукомольным, крупяным, комбикормовым и масложировым предприятием для 1С:ERP
 1С:Заказчик-застройщик. Модуль для 1С:ERP	 1С:Управление деревообрабатывающим предприятием. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА2	

Информация об отраслевых и специализированных решениях: solutions.1c.ru

Облачная карта отраслевых и специализированных решений: platform.demo.1c.ru/solutionscloud

Единая информационно-управленческая система, построенная на «1С:ERP» и других решениях системы программ «1С:Предприятие 8»



Для приобретения и качественного внедрения «1С:ERP Управление предприятием 2» и решений на его основе обращайтесь к партнерам «1С:Центры компетенции по ERP-решениям»:
1c.ru/ckerp



Фирма «1С»
Россия, г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 9
Тел. : +7 (495) 737-92-57
www.1c.ru/erp
solutions@1c.ru

